

1T 2026

REPORTE DE RESULTADOS

Lima, Perú, 29 de abril de 2026. Corporación Aceros Arequipa S.A. ("la Compañía" o "Aceros Arequipa") (BVL ticker: CORAREC1 y CORAREI1) anunció sus resultados financieros consolidados no auditados correspondientes al período del primer Trimestre ("1T 2026") finalizado el 31 marzo de 2026. Las cifras financieras se reportan de manera consolidada e individual en soles peruanos nominales (S/) y de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"). El siguiente informe debe leerse conjuntamente con los Estados Financieros y Notas, publicados en la *Superintendencia del Mercado de Valores (SMV)*.

I. Resúmenes

- 1 **Las Ventas alcanzaron S/ 1,250.5 millones** (-3% YoY) como resultado de menores precios de venta a pesar de mayor volumen vendido.
- 2 **La Utilidad Bruta y el Margen Bruto alcanzaron S/ 194 millones** (-12% YoY) **y 16%** (-1.5 p.p vs 1T25), principalmente mayores gastos de fletes, paradas de planta y menor volumen vendido en Bolivia, parcialmente compensado con mayores utilidades en Perú, Colombia y Ecuador.
- 3 **EBITDA disminuyó en S/7 millones YoY** (-4% YoY) y alcanzó **S/188 millones**, mientras que el **Margen EBITDA** fue de 15.0%.
- 4 **La Utilidad Neta alcanzó S/ 71 millones**, mientras que el **Margen Neto** alcanzó 5.7% (-0.3 p.p vs 1T25) principalmente debido a menor utilidad bruta, compensada parcialmente menores gastos financieros netos y efecto cambiario positivo.
- 5 **Los requerimientos de Capital de Trabajo Operativo aumentaron S/ 15 millones de S/ 1,113 millones a S/ 1,128 millones.**
- 6 **El CAPEX del primer trimestre fue S/ 76 millones**, que incluye la adquisición de activos de tres patios de chatarra en Florida (EE.UU.).
- 7 **Al 31 de Marzo de 2026, el indicador Deuda Neta / EBITDA alcanzó 1.8x**, similar al de diciembre 2025.
- 8 **En marzo, la Junta General de Accionistas aprobó un pago de dividendos por US\$ 13.8 millones**, que fue pagado el 15 de abril de 2026.



Ventas
S/ 1,250.5 millones
(-3.0% YoY)

EBITDA
S/ 187.8 millones
(margen EBITDA 15.0%)

Utilidad Neta
S/ 71.4 millones
(Margen neto 5.7%)

Deuda Neta /
EBITDA
1.8x

CONTACTO
RELACIONES CON
INVERSIONISTAS

Ricardo Guzmán
CFO, IRO

E-mail
accionistas@acerosarequipa.com

Resumen Financiero

(S/ millones)	1T 2025	1T 2026	YoY
Cifras financieras			
Ventas Netas	1,288.7	1250.5	-3.0%
Utilidad bruta	220.5	194.0	-12.0%
Utilidad Operativa	138.9	123.2	-11.3%
EBITDA	194.8	187.8	-3.6%
Utilidad Neta	78.7	71.4	-9.2%
CAPEX	51.1	76.0	+48.7%
Márgenes y ratio			
Margen bruto	17.1%	15.5%	-1.6 p.p.
Margen Operativo	10.8%	9.8%	-0.9 p.p.
Margen EBITDA	15.1%	15.0%	0.1 p.p.
Margen neto	6.1%	5.7%	-0.4 p.p.
Utilidad por acción ¹	0.20	0.27	32.1%
Otras cifras, a partir de			
	Dic, 2025	Mar, 2026	YTD
Deuda Neta ²	1,498.4	1,499.2	0.0%
Deuda Neta ² / LTM ³ EBITDA	1.82x	1.84x	0.02X

1. La Utilidad por acción (UPA) se define como la utilidad neta LTM / Acciones totales al final del trimestre. Expresado en S/ por acción
2. Deuda Neta = Deuda Financiera Total (incluye arrendamientos de proveedores) - Caja
3. LTM: últimos doce meses

III. Estado de resultados

Ventas Netas

Durante el 1T26, los ingresos alcanzaron S/ 1,250.5 millones (-3.0% YoY).

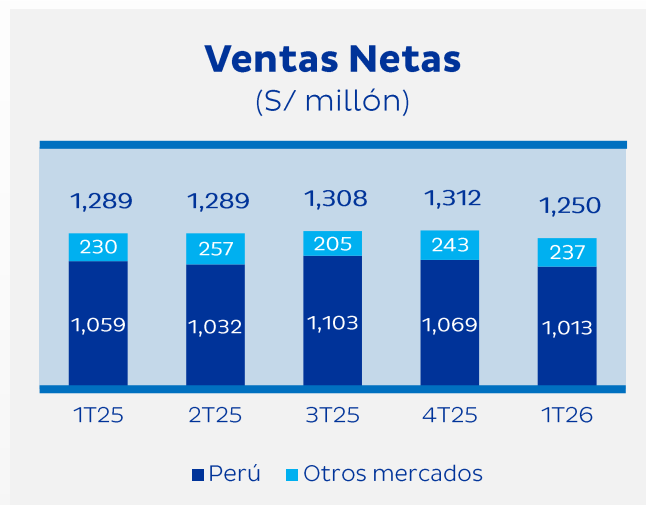
Las ventas disminuyeron 4.3% YoY en Perú y aumentaron 3.2% YoY en otros mercados.

Las ventas en el mercado local registraron una disminución explicada por menores precios de venta pese a un mayor volumen vendido.

Por otro lado, las ventas en otros mercados aumentaron, impulsadas principalmente por mayores ventas en Colombia, Ecuador y Estados Unidos, principalmente debido a mayor volumen.

Durante el primer trimestre, los otros mercados representaron el 18.9% de las ventas totales. Bolivia fue la principal fuente de ingresos en "Otros Mercados" durante el trimestre.

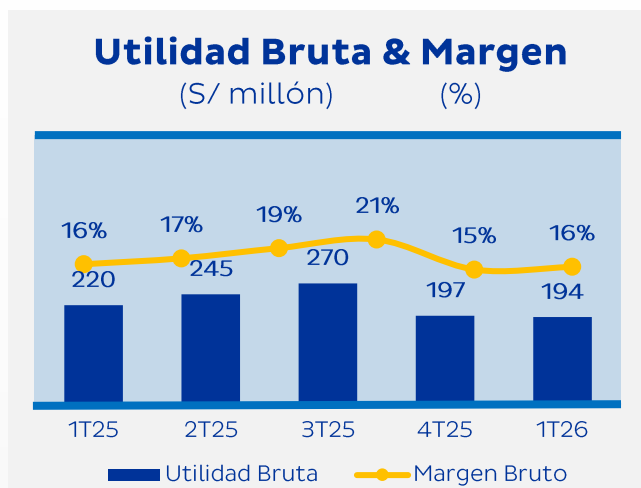
En cuanto a las ventas por categoría, "Baco y alambIÓN" disminuyó 1.7% YoY, principalmente debido a menores precios de venta en la mayoría de los países, a pesar de que el volumen fue superior. Los ingresos de la categoría "Perfiles y barras para bolas" variaron en -31.6% YoY debido principalmente a una disminución en Barras para bolas. La categoría "Otros" productos aumentó 8.3% YoY principalmente debido a mayores volúmenes de ventas en la mayoría de las líneas, pero parcialmente compensadas por menores precios.



Utilidad Bruta

La Utilidad Bruta alcanzó S/ 194.0 millones con un margen de 16%.

La utilidad bruta disminuyó, principalmente por mayores gastos de fletes, paradas de planta, menor volumen en Bolivia y menores ventas de subproductos en Perú. Estos resultados fueron parcialmente contrarrestados por mejor utilidad en la mayoría de las categorías de productos en Perú y el total de categorías en Colombia y Ecuador.

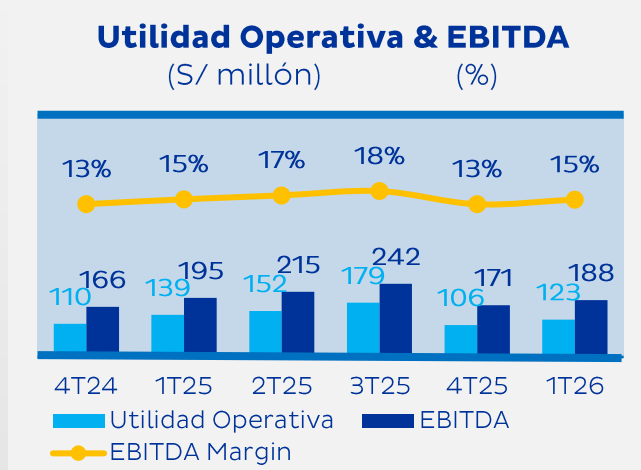


Utilidad Operativa y EBITDA

La Utilidad Operativa alcanzó S/ 123.2 millones mientras que el Margen Operativo fue de 9.8%

La reducción en la utilidad operativa de S/ 15.7 millones o -11% YoY se explicó por una menor utilidad bruta parcialmente contrarrestado por una reducción en gastos operativos. LA reducción en gastos operativos se debió principalmente a una reducción en los gastos de comisión bancaria (Bolivia), venta de un almacén, reducción en los servicios prestados por terceros y menor deterioro de cuentas por cobrar.

El EBITDA alcanzó S/ 187.8 millones (-3.6% YoY), mientras que el Margen EBITDA alcanzó 15.0% (margen similar al 1T25).



Gastos Financieros Netos

Los Gastos Financieros Netos alcanzaron S/ 22.6 millones, disminuyeron S/ 4.2 millones en comparación a los S/26.8 millones del 1T25 debido a menores gastos financieros en financiamientos para capital de trabajo y arrendamientos financieros.

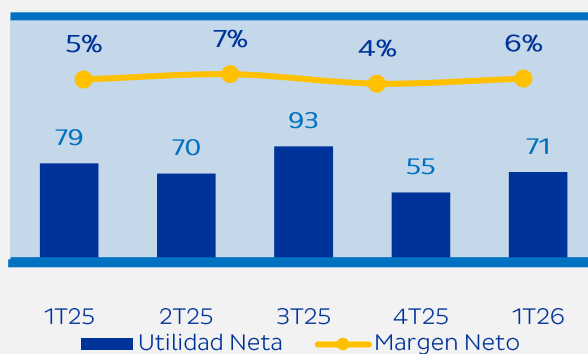
La Diferencia Cambiaria Neta fue de S/ 2.0 millones, en comparación con la diferencia de -S/ 7.4 millones obtenida en el 1T25, principalmente debido a la reducción en comisiones bancarias por transacciones cambiarias en Bolivia.

Utilidad Neta

La Utilidad Neta se redujo 9.2% YoY y alcanzó S/ 71.4 millones, mientras que el Margen Neto alcanzó 5.7%.

La Utilidad Neta disminuyó principalmente por una menor utilidad operativa y un menor ingreso por subsidiarias. Parcialmente compensado por una diferencia de cambio positiva en el 1T26 en comparación al 1T25, y menores gastos financieros.

Utilidad Neta & Margen
(S/ millón) (%)



La Utilidad por Acción, basada en la Utilidad Neta de los últimos doce meses (LTM), alcanzó S/ 0.27 a marzo de 2026, superior a los S/ 0.20 reportados el 1T25.

IV. Balance General

Activos

Al 31 de marzo de 2026, los Activos Totales alcanzaron S/ 6,148.8 millones, una reducción de S/ 99.7 millones o 1.6%.

La disminución de activos fue impulsada por una reducción de S/ 114.3 millones en activos corrientes, principalmente:

- i Efectivo y equivalentes (-S/ 88.2 millones, o -13.7% YTD).
- ii Inventarios (-S/ 39.4 millones o -3.0% YTD).
- iii Activo por impuesto a las ganancias (-S/ 18.2 millones, o -100.0%YTD)
- iv Parcialmente compensado por incremento de cuentas por cobrar (S/31.5 millones o 5.5% YTD).

Los activos no corrientes se incrementaron en S/ 14.5 millones debido principalmente debido a un incremento en Propiedad, planta y equipo (+S/ 22.5 millones o 0.7% YTD).

Adicionalmente:

- i Los días de cobranza alcanzaron los 36 días a marzo de 2026 (en comparación a los 34 a diciembre de 2025).
- ii Los días en inventario alcanzaron los 106 días en marzo de 2026 (en comparación a los 109 días a diciembre de 2025).
- iii Los días de pago a proveedores alcanzaron los 50 días a marzo de 2026 (en comparación a los 52 días a diciembre de 2025).

Pasivos

Al 31 de marzo de 2026, los Pasivos Totales alcanzaron S/ 3,065.3 millones, una reducción de S/ 127.3 millones o -4.0% en lo que va de año, impulsada por una reducción de S/ 47.0 millones en los Pasivos Corrientes y una reducción de S/ 80.3 millones en los pasivos no corrientes.

El Pasivo Corriente disminuyó debido principalmente a una reducción en las cuentas por pagar comerciales (-S/ 57.1 millones, o -7.4% YTD) compensado por un incremento pasivos por impuestos a las ganancias (+S/ 16.1 millones).

La Deuda Financiera Total (incluyendo S/21 millones de arrendamientos de proveedores) alcanzó S/ 2,056 millones (-4.1% YTD) y tuvo la siguiente composición:

- i La Deuda Financiera Corriente alcanzó S/ 1,128 millones, de los cuales S/836 millones representaron financiamiento para capital de trabajo.
- ii La Deuda Financiera No Corriente ascendió a S/ 929 millones, -S/ 82 millones YTD.

A marzo de 2026, el 54% de la Deuda Financiera Total estaba denominada en dólares estadounidenses, mientras que el 33% estaba denominada en soles, el 6% en bolivianos y el restante en pesos colombianos y chilenos.

El indicador de Deuda Neta a EBITDA alcanzó 1.8x a marzo de 2026, similar al alcanzando en diciembre 2025.

Patrimonio

Al cierre de marzo de 2026, el patrimonio alcanzó S/ 3,083 millones, un incremento de S/ 28 millones respecto a diciembre de 2025, explicado principalmente por los resultados del trimestre luego de deducir los dividendos declarados.

V. Estado de Flujo de Efectivo

Flujo de Caja Operativo

A marzo de 2026, el Flujo de Caja Operativo ascendió a S/ 118 millones, explicado principalmente por la generación de EBITDA neto de requerimientos de capital de trabajo.

Flujo de caja de Inversión

A marzo de 2026, el Flujo de Caja de Inversión ascendió a -S/ 60 millones, que incluyó S/ 76.0 millones en inversiones en PPE e intangibles, parcialmente compensado por venta de activos de S/3.2 millones, S/ 6.2 millones en dividendos recibidos y S/ 6.3 millones en intereses recibidos. Las inversiones durante el 1T26 incluyeron la compra de activos de tres patios de chatarra en Tampa, renovación de equipo de corte y doblado (Acedim), la máquina de mallas, entre otros.

Flujo de Caja de Financiamiento.

A marzo de 2026, el Flujo de Caja del Financiamiento fue de -S/ 147 millones, explicado principalmente por el pago de deuda neta por -S/ 117.9 millones y el pago de intereses por S/ 29.0 millones.

VI. Eventos Relevantes

- 1. M&A:** Aceros Arequipa adquirió los activos de tres patios de chatarra en Estados Unidos (Florida). Con esta adquisición, Aceros Arequipa continúa su estrategia de integración vertical con el objetivo de fortalecer su suministro de materia prima para la producción de acero.
- 2. Distribución de dividendos:** En marzo, la Junta General de Accionistas aprobó un dividendo en efectivo por un importe de US\$ 13.8 millones, el cual fue pagado el 15 de abril de 2026.
- 3. Certificación ISO 50001:** En abril, Aceros Arequipa obtuvo la certificación ISO 50001, reforzando el compromiso de la compañía con la eficiencia energética y con las mejores prácticas en gestión energética de clase mundial.

Información de la llamada de conferencia

Corporación Aceros Arequipa S.A. le invita cordialmente a participar en su Conferencia Telefónica de Resultados del Primer Trimestre 2026.

Fecha: jueves 30 de abril de 2026

Hora: 1:00 pm ET / 12:00 pm PET (UTC-5)

Para acceder a la presentación en vivo a través de Zoom, visite la siguiente URL:

[Inscripción a la reunión - Zoom](#)

Acerca de CORPORACIÓN ACEROS AREQUIPA S.A.

Corporación Aceros Arequipa, fundada en 1964, es la Compañía peruana líder en la producción y comercialización de acero, con exportaciones a Bolivia y otros países de la región. Sus principales productos son Barras de Construcción y Alambrón además de otros productos para la industria de la construcción, así como Perfiles y Barras Lisas y Productos Planos. La Compañía cuenta con un centro productivo en Pisco, Perú con una capacidad de acería anual promedio de 1,250 mil toneladas con la nueva acería (mientras que la antigua acería, cuya capacidad asciende a 850 mil toneladas, se quedará en *stand-by*) y 1,250 mil toneladas de laminación. Aceros Arequipa emplea a más de 1,100 personas en sus operaciones en Perú y subsidiarias. Las acciones comunes y de inversión (sin derecho a voto) de la compañía están listadas en la Bolsa de Valores de Lima bajo los nemónicos CORAREC1 y CORAREI1, respectivamente. Actualmente Aceros Arequipa cuenta con la siguiente participación accionaria en las siguientes empresas:

• Corporación Aceros Arequipa S.R.L. (Bolivia):	99.00%
• Aceros América S.A.S. (Colombia):	100.00%
• Aceros America Corporation (USA):	100.00%
• Corporación Aceros Arequipa S.P.A. (Chile):	100.00%
• Corporación Aceros Arequipa AA S.A.S. (Ecuador):	100.00%
• Transportes Barcino S.A.C.:	99.99%
• Tecnología y Soluciones Constructivas S.A.C:	99.99%
• Comfer S.A. (en proceso de liquidación):	100.00%
• Comercial del Acero (en proceso de liquidación):	99.99%
• Inmobiliaria Comercial del Acero Cajamarquilla:	33.65%
• Inmobiliaria Comercial del Acero Argentina:	33.65%
• Celepsa:	10.00%

Disclaimer

Este Reporte de Resultados puede contener declaraciones a futuro sobre las expectativas actuales de la gerencia respecto al desempeño operativo y financiero futuro, basado en suposiciones actualmente consideradas válidas y adquisiciones recientes, su impacto financiero y comercial, las creencias de la gerencia y sus objetivos al respecto. Las declaraciones prospectivas no hacen referencia a hechos históricos. Las palabras "anticipa", "puede", "logra", "planea", "cree", "estima", "espera", "proyecta", "intenta", "probablemente", "hará", "debería", "será", y cualquier expresión similar u otras palabras de significado similar tienen la intención de identificar esas afirmaciones como declaraciones prospectivas. No se sabe con certeza si ocurrirán los eventos previstos, o si ocurren, qué impacto tendrán sobre los resultados de las operaciones y la situación financiera de Aceros Arequipa, ya sea individualmente o como una Compañía consolidada. Aceros Arequipa no asume ninguna obligación de actualizar+ las declaraciones prospectivas incluidas en este Reporte de Resultados para reflejar subsecuentes eventos o circunstancias.